



INVERSIÓN EN STARTUPS

//// ELEVADO EL RIESGO, TAMBIÉN LA RENTABILIDAD



JAVIER MEGÍAS

CEO Y CO-FUNDADOR DE STARTUPXPLORE

 @jmegias

Todo lo que se mueve alrededor de las *startups* está en plena efervescencia, aunque muchos directivos, empresarios e inversores de corte más tradicional miran con una mezcla de interés y cautela la inversión en este tipo de proyectos. Por un lado les anima la promesa de astronómicas plusvalías, pero, por otro lado, les frenan las altas valoraciones y el desconocimiento de las dinámicas de este tipo de inversión.

No cabe duda de que vivimos una época de oro para el ecosistema *startup*: grandes operaciones de compraventa (los famosos *exits*), inversiones millonarias, fusiones, contratos. Pero en este contexto de exaltación, algunos ya hablan de la existencia de burbujas y, aunque algo de eso sí que hay, esto contribuye a incrementar el recelo de los inversores, especialmente los de corte más tradicional. Pero, en mi opinión, no se trata tanto de una burbuja inversora (las más graves) como de una burbuja mediática.

En cualquier caso, es importante tener claros algunos conceptos antes de empezar a invertir en *startups*.

CLAVES DE LA INVERSIÓN

Si lo analizamos desde el punto de vista financiero, la inversión en *startups* es un activo de alto riesgo y alto retorno (potencial). De esta forma, es recomendable invertir un porcentaje pequeño de nuestro patrimonio —invertir siempre el dinero que uno se pueda



Empatizar, idear, evaluar

PERFIL
REED HASTINGS

ENTREVISTA
SILVIA LEAL

START
SOFÍA BENJUMEA